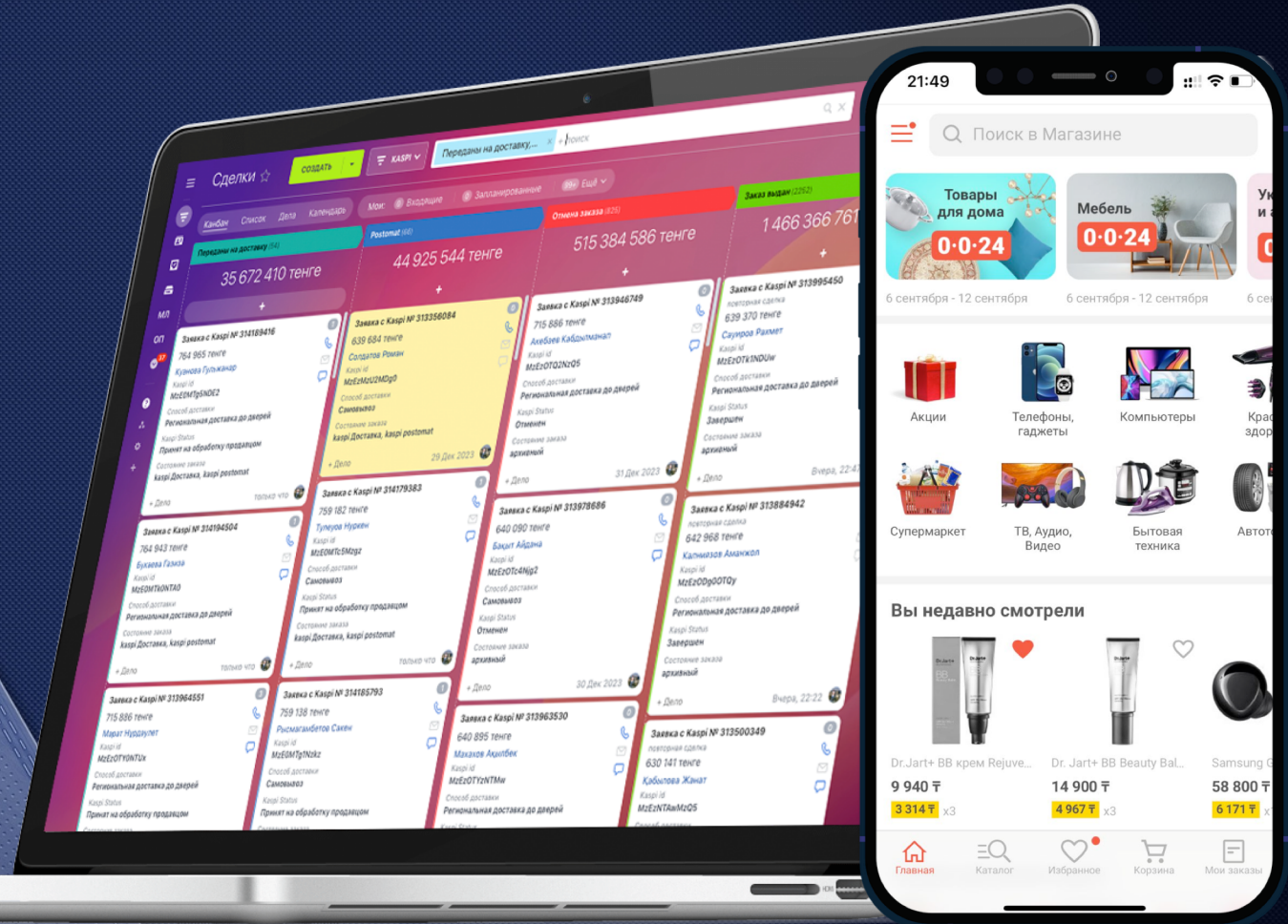
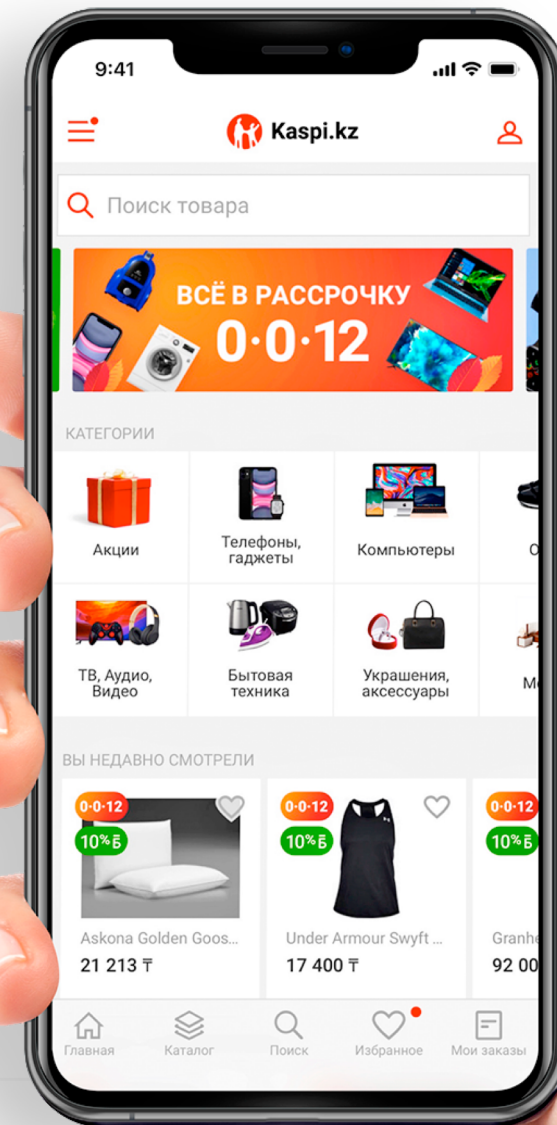


## Автоматизированная CRM система Для партнеров Kaspi Магазина



CRM для управления заказами и клиентами из Kaspi магазина с Whatsapp уведомлениями, Электронными документами и Фискальными чеками

- Автоматическое принятие заказов
- Автополнение клиентской базы
- Работа с повторными заказами
- WhatsApp уведомления
- Электронный фискальный чек
- Аналитика и отчеты

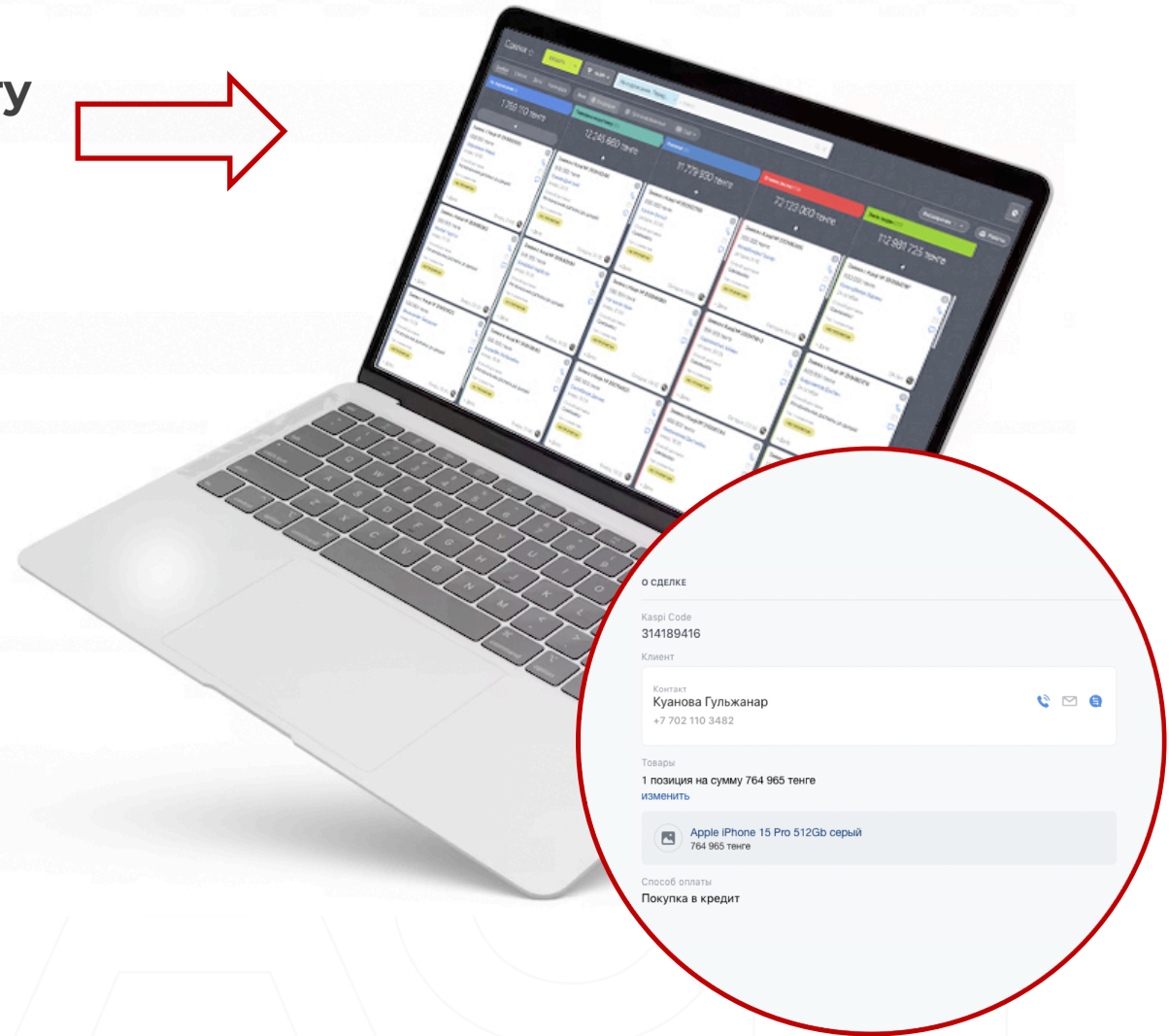


## Заказы Kaspi Магазина, принимаются в работу Автоматически

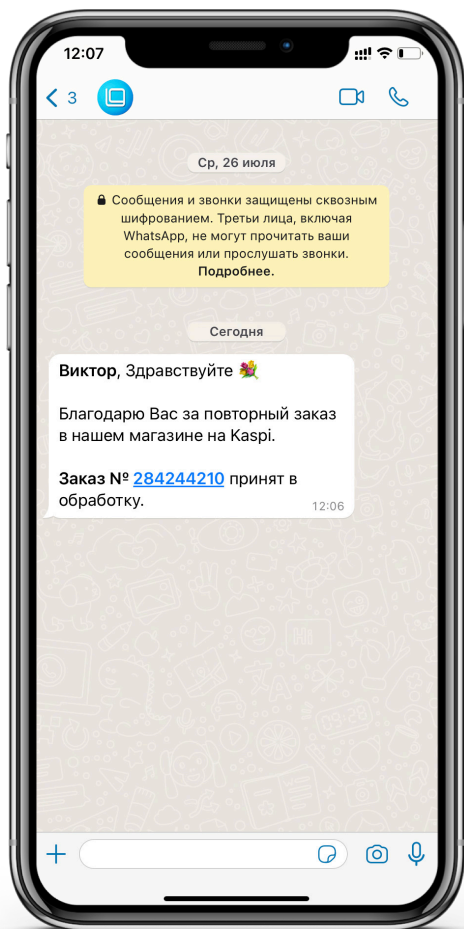
Данные о заказах фиксируются в CRM системе:

- ФИО и контактный номер клиента
- Номер и дата Заказа
- Состав и сумма

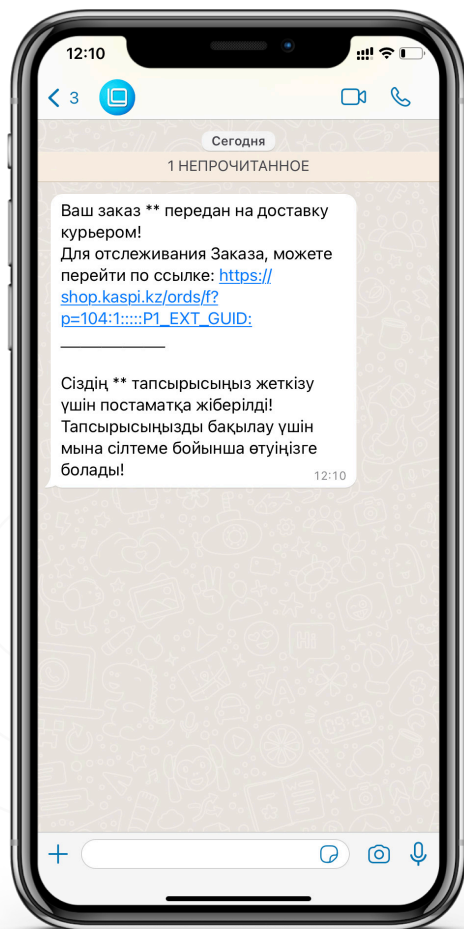
**!** Статусы заказов синхронизируются с данными Кабинета Kaspi



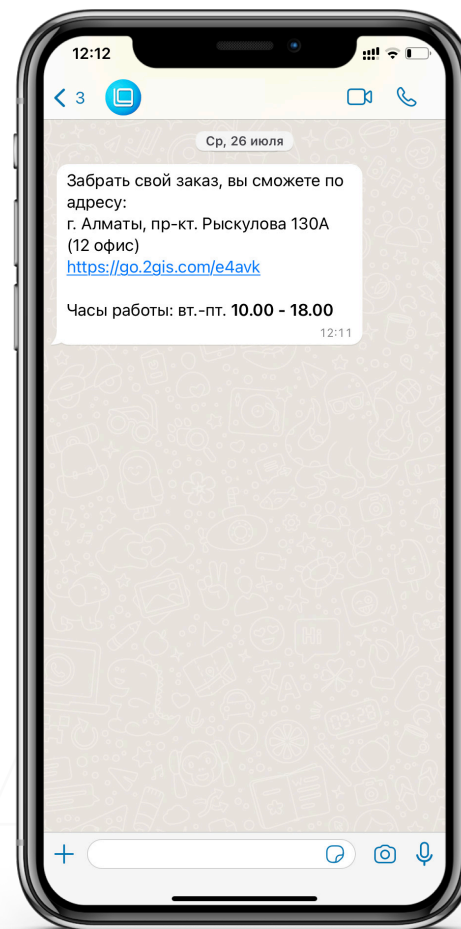
Уведомление при Новом или повторном Заказе от клиента



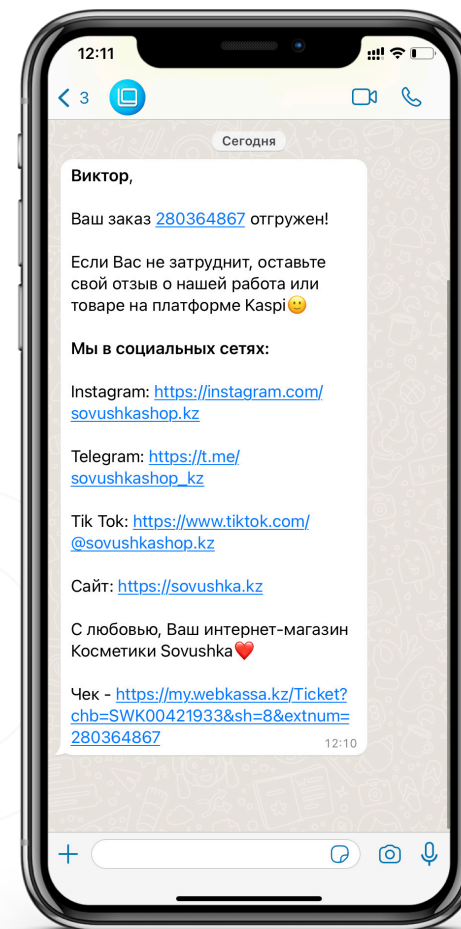
Ссылка на трек по заказу при доставке курьером



Адрес магазина и часы работы, при самовывозе



Фискальный чек и маркетинг при отгрузке заказа



## Автоматические фискальные чеки при получении заказа

Когда клиент получает свой заказ, система сама пробьет фискальный чек и отправит ссылку на чек вашему клиенту на WhatsApp.

При возможном возврате товара, система так же автоматически подготовит и чек возврата и уведомит клиента.



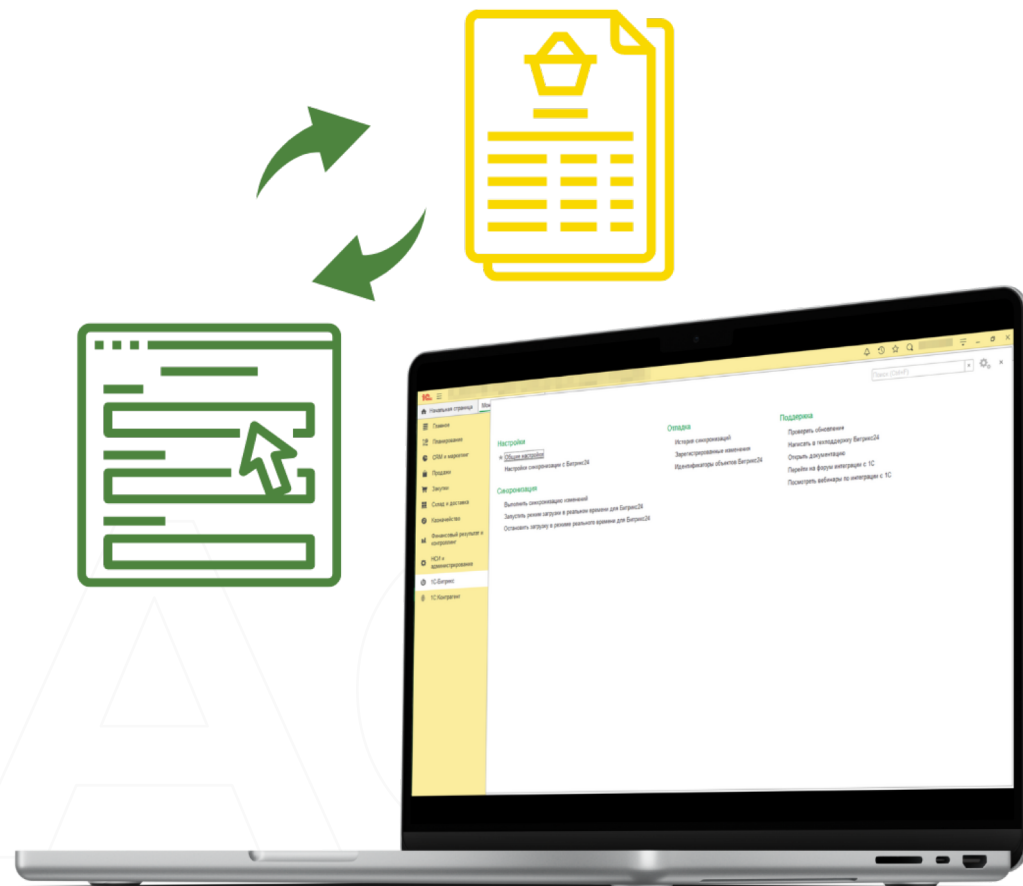
Фискальные чеки, сформированные системой, полностью соответствуют требованиям законодательства РК

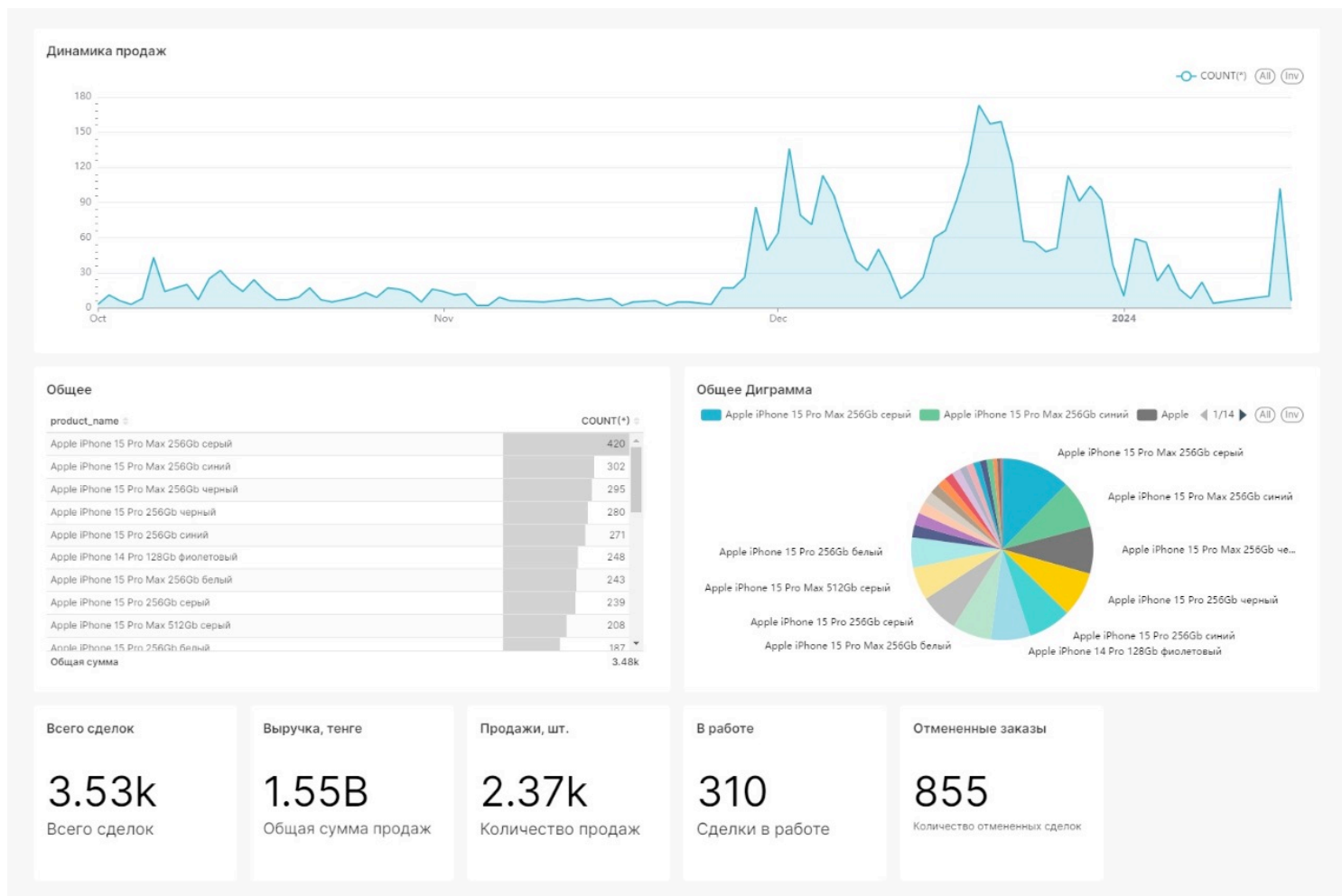


## Интеграция с 1С: Бухгалтерией

Интеграция обеспечивает мгновенное обновление данных в обеих системах, а так же исключает вероятность ошибок и дублирования данных.

Заказы, созданные в Битрикс24, моментально передаются в 1С Бухгалтерию, обеспечивая быстрый и прозрачный процесс учета и обработки заказов.





BI аналитика обеспечивает возможность принятия информированных решений на основе анализа данных.

Преимущества включают улучшенную производительность, отслеживание KPI, возможность прогнозирования, визуализацию данных, оптимизацию процессов и быстрый доступ к информации, что в целом способствует эффективному управлению и адаптации к изменениям в бизнес-среде.

### БАЗОВЫЙ

**499 000 ₮**

- ✓ Автопринятие заказов в Kaspi
- ✓ CRM система на 5 пользователей
- ✓ WhatsApp чат до 5 пользователей
- ✓ Авто синхронизация статусов
- ✓ Автоуведомления WhatsApp на этапах
- ✓ Возможность подключения IP Телефонии

### СТАНДАРТ

**799 000 ₮**

- ✓ Автопринятие заказов в Kaspi
- ✓ CRM система на 50 пользователей
- ✓ WhatsApp чат до 50 пользователей
- ✓ Авто синхронизация статусов
- ✓ Автоуведомления WhatsApp на этапах
- ✓ Возможность подключения IP Телефонии
- ✓ Проверка наличия WhatsApp у клиента
- ✓ Авто генерация документов
- ✓ Авто формирование Фискальных чеков

### ПРОФ

**999 000 ₮**

- ✓ Автопринятие заказов в Kaspi
- ✓ CRM система на 50 пользователей
- ✓ WhatsApp чат до 50 пользователей
- ✓ Авто синхронизация статусов
- ✓ Автоуведомления WhatsApp на этапах
- ✓ Возможность подключения IP Телефонии
- ✓ Проверка наличия WhatsApp у клиента
- ✓ Авто генерация документов
- ✓ Авто формирование Фискальных чеков
- ✓ Отчеты и аналитика продаж
- ✓ Возможность интеграции с 1С
- ✓ Возможность для подключение нескольких кабинетов Kaspi



## Дополнительные возможности

Услуга	Стоимость
Подключение IP-Телефонии	От 50 000 ₸
Демонстрационный режим (1 мес.)	100 000 ₸
Подключение дополнительного кабинета Kaspi	499 000 ₸
Настройка шаблонов документов (гар. Талонный и т.п)	От 100 000 ₸
Интеграция с 1С: Бухгалтерия для Казахстана	От 499 000 ₸
Интеграция с другими маркетплейсами	индивидуально

## Контакты

### Адрес:

г. Алматы, пр-кт. Рыскулова 130а (офис 12-14)

### Телефоны:

+7 (707) 722-44-40

+7 (700) 722-44-40

+7 (708) 355-50-48

